



german  
cooperation

DEUTSCHE ZUSAMMENARBEIT

Implemented by

**giz** Deutsche Gesellschaft  
für Internationale  
Zusammenarbeit (GIZ) GmbH



SheTrades



# Vende al Estado: Pasos Claves para Mujeres en la Agricultura

*Guía para mujeres  
ecuatorianas agricultoras  
y emprendedoras*



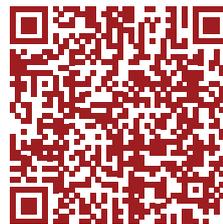
International  
Trade  
Centre

SheTrades

## Sobre la Iniciativa SheTrades del ITC

La Iniciativa SheTrades es un programa del Centro de Comercio Internacional (ITC), una agencia conjunta de las Naciones Unidas y la Organización Mundial del Comercio. Apoyamos a mujeres productoras y emprendedoras para que fortalezcan su competitividad y tengan más oportunidades de participar en el comercio local y global.

Conoce más  
sobre SheTrades  
aquí.



## El proyecto SheTrades GRPP en Ecuador

En Ecuador, SheTrades está implementando el proyecto de Compras Públicas con Enfoque de Género (GRPP, por sus siglas en inglés), con el apoyo de la Deutsche Gesellschaft für Internationale Zusammenarbeit (GIZ).

Este proyecto apoya a mujeres agricultoras y emprendedoras rurales para que puedan vender sus productos y servicios al Estado.

A través de este proyecto, las mujeres ecuatorianas se benefician con:

- Información sobre los procesos de compras públicas
- Capacitación para fortalecer sus negocios
- Guía para registrarse como proveedoras del Estado
- Apoyo para obtener certificaciones y formalizarse
- Acceso a licitaciones públicas y espacios de networking
- Ayuda para llegar a nuevos mercados, como escuelas y hospitales

# Índice

## CAPÍTULO 1

|  |          |
|--|----------|
| <b>¿Qué son las compras públicas?</b> .....  | <b>3</b> |
| <b>1.1</b> ¿Cuáles son las formas comunes en que el Estado compra bienes y servicios?..... | <b>4</b> |
| <b>1.2</b> ¿Qué significa venderle al Estado?.....   | <b>5</b> |
| <b>1.3</b> ¿Por qué es importante que las mujeres participen en las compras públicas?..... | <b>6</b> |

## CAPÍTULO 2

|   |           |
|---|-----------|
| <b>¿Cómo empezar a venderle al Estado?</b> .....                      | <b>7</b>  |
| <b>2.1</b> ¿Qué necesito para comenzar?.....                          | <b>7</b>  |
| <b>2.2</b> ¿Qué pasos debo seguir?.....                               | <b>7</b>  |
| <b>2.3</b> ¿Cómo encuentro oportunidades para vender al Estado?.....  | <b>9</b>  |
| <b>2.4</b> ¿Cómo envío mi oferta?.....                                | <b>10</b> |
| <b>2.5</b> ¿Qué pasa después de ganar un contrato con el Estado?..... | <b>11</b> |
| <b>2.6</b> Preguntas frecuentes.....                                  | <b>13</b> |

## CAPÍTULO 3

|  |           |
|--|-----------|
| <b>Herramientas y guías útiles</b> .....   | <b>14</b> |
| <b>Herramienta 1:</b> Cómo registrarse y cumplir los requisitos.....                     | <b>14</b> |
| <b>Herramienta 2:</b> Cómo encontrar oportunidades.....                                  | <b>14</b> |
| <b>Herramienta 3:</b> Cómo preparar y enviar ofertas.....                                | <b>15</b> |
| <b>Herramienta 4:</b> Qué hacer una vez que se tiene un contrato.....                    | <b>15</b> |
| <b>Herramienta 5:</b> Dónde encontrar capacitaciones y oportunidades de aprendizaje..... | <b>15</b> |
| <b>Herramienta 6:</b> Certificaciones que pueden ayudarte.....                           | <b>15</b> |
| <b>Herramienta 7:</b> Herramientas financieras.....                                      | <b>17</b> |
| <b>Herramienta 8:</b> Otras herramientas en línea útiles.....                            | <b>17</b> |



**CARMEN:** Ay, amiga, tuve otro día larguísimo en el mercado. Volví con la canasta llena de plátanos y cacao que no pude vender. A veces solo se pierde. Ya no sé qué más hacer.

**MARÍA:** A mí también me pasa. ¿Has pensado en venderle al Estado?



¿Al Estado? No sabía que ellos compraban a agricultoras como nosotras.

¡Sí compran! El Estado compra alimentos para escuelas, hospitales y otros programas públicos. Y están buscando justamente a productoras locales, pequeñas — especialmente mujeres.



¿De verdad? Pero yo soy solo una agricultora pequeña. ¿Sí califico?

¡Puede que sí! Mira, tienes que registrarte como proveedora del Estado. Para eso, el primer paso es sacar tu registro único de contribuyentes (RUC).



Suena bien... pero también suena complicado.

Yo pensaba lo mismo al principio. Pero en realidad, los pasos son claros una vez que los conoces. Lo puedes obtener en línea o en una oficina del SRI. Luego, tienes que registrarte como proveedora en la página web de compras del Estado. Solo hay que subir algunos documentos.



En mi casa no tengo internet, pero puedo ir al infocentro o pedirle ayuda a mi sobrina.

¡Eso mismo hice yo! Y si estás en una cooperativa o grupo de mujeres, seguro alguien te puede ayudar también. No estás sola.



Gracias, amiga. No tenía ni idea de que esto era posible. Voy a averiguar. ¡Nada de cosechas perdidas!

Eso! Al principio toma un poquito de esfuerzo, pero muchas mujeres como nosotras ya le están vendiendo al Estado. ¡Es una oportunidad real para ganar más y hacer crecer nuestras fincas!



## CAPÍTULO 1

# ¿Qué son las compras públicas?

Las compras públicas son la forma en que el Estado adquiere los productos y servicios que necesita — como alimentos, limpieza o construcción.

En lugar de producir todo por su cuenta, el Estado compra a personas y negocios como el tuyo.

Esto incluye a pequeñas agricultoras, mujeres emprendedoras, asociaciones, cooperativas y negocios locales.

## ¿Por qué esto es importante para mujeres como tú?

Venderle al Estado te puede ayudar a tener ingresos más estables y a hacer crecer tu negocio. Mira cómo:

- Puedes acceder a un mercado formal y justo
- Tal vez te inviten a presentar ofertas para contratos
- Puedes venderle a más clientes y tener más ingresos
- Puedes organizar mejor tu producción
- Puedes obtener contratos repetidos que te den ingresos a largo plazo

## ¿Qué compra el Estado?

Aquí algunos ejemplos de lo que el Estado suele necesitar:



**ALIMENTOS Y PRODUCTOS DEL CAMPO (PARA ESCUELAS, HOSPITALES, CENTROS INFANTILES)**



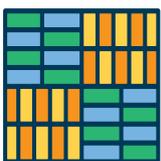
**SERVICIOS DE COCINA Y ALIMENTACIÓN**



**LIMPIEZA Y MANTENIMIENTO**



**TECNOLOGÍA Y SERVICIOS DE INTERNET**



**MATERIALES DE CONSTRUCCIÓN**



**ÚTILES DE OFICINA Y ESCOLARES**



**UNIFORMES Y PRODUCTOS TEXTILES**



**...¡Y MUCHO MÁS!**

En el Ecuador existen reglas especiales que apoyan a las mujeres en las compras públicas.

Es útil conocerlas para que sepas cuáles son tus derechos y las oportunidades disponibles para ti.

Puedes conocer más sobre estas reglas aquí.



## 1.1 ¿Cuáles son las formas más comunes en que el Estado compra a las personas?

El Estado usa diferentes maneras para comprar productos y servicios. Algunas son más formales y otras son más simples — sobre todo para pequeñas productoras y negocios liderados por mujeres. Aquí te mostramos las principales:

### LICITACIÓN PÚBLICA

Se usa para **contratos grandes**. Muchas empresas participan, y gana la que cumpla con todos los requisitos y ofrezca el mejor valor.

### SUBASTA INVERSA ELECTRÓNICA

Es un **proceso competitivo en línea** donde las proveedoras ofrecen precios más bajos. El contrato suele darse a quien tenga la mejor combinación de precio y calidad.

### CATÁLOGO ELECTRÓNICO

Es como una **tienda en línea** donde las proveedoras aprobadas pueden vender directamente al Estado — ¡sin necesidad de competir! Solo debes estar registrada y aparecer en el catálogo.

### FERIA INCLUSIVA

Pensada especialmente para **pequeñas productoras y negocios liderados por mujeres**. Es más fácil participar y el proceso es más amigable e inclusivo.

### ÍNFIMA CUANTÍA

Son compras pequeñas, con menos requisitos y trámites más sencillos. Perfectas para quienes venden por primera vez o tienen negocios muy pequeños.

## 1.2 ¿Qué significa venderle al Estado?

Ser proveedora del Estado significa que puedes vender tus productos o servicios a instituciones públicas — como escuelas, hospitales o gobiernos locales. Es una oportunidad para trabajar con un cliente que te asegura que recibirás el pago sigue reglas claras y que muchas veces necesita productos de forma regular.

Para las mujeres, esto puede significar ingresos más estables, mejor planificación y crecimiento del negocio.

**IMPORTANTE:** Pero hoy en día, muy pocas proveedoras del Estado son mujeres.

Eso tiene que cambiar. El primer paso es dar a las mujeres la información y herramientas necesarias para comenzar.



### Barreras comunes que enfrentan las mujeres

Después de hablar con emprendedoras, instituciones públicas y expertas en Ecuador, el ITC identificó varios obstáculos que muchas veces impiden que las mujeres participen:

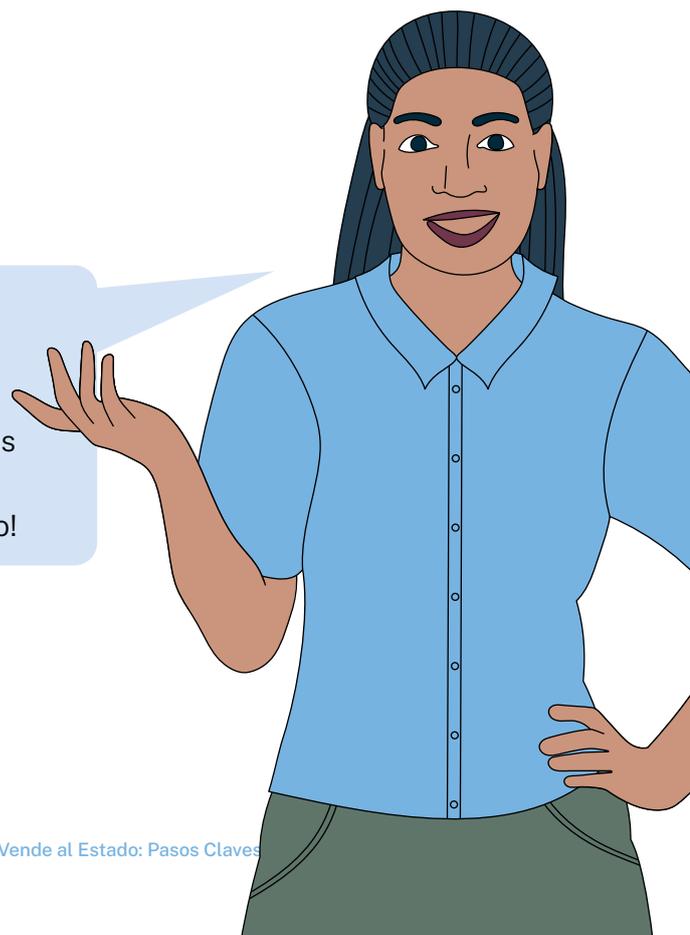
- No saber dónde encontrar información
- No conocer las opciones para conseguir financiamiento
- Poca representación de mujeres en las compras públicas
- Falta de acceso a internet o habilidades digitales
- No saber qué certificaciones se necesitan
- Pocos talleres o capacitaciones sobre cómo funciona el sistema de compras públicas y qué reglas hay que cumplir

#### ¿LA BUENA NOTICIA?

¡Tú puedes superar estas barreras!

Especialmente si tienes acceso a guías como esta, redes de apoyo y oportunidades pensadas para pequeñas productoras y negocios liderados por mujeres.

¡Tú también puedes convertirte en proveedora del Estado!



## 1.3 ¿Por qué es importante que las mujeres participen en las compras públicas?

Muchas mujeres en Ecuador siembran, crían animales, elaboran productos... y aun así no ganan lo suficiente. Venderle al Estado puede ayudar a cambiar esa realidad.

Cuando vendes a escuelas, hospitales y otros programas del Estado, puedes:

- Ganar más y depender menos del mercado local
- Cuidar mejor a tu familia con ingresos más estables
- Planificar mejor tus cultivos y estar más tranquila, sabiendo que hay una demanda constante
- Tener más oportunidades de venta, no solo una vez — ¡sino varias veces!

Y cuando más mujeres participan en las compras públicas, también se abren las puertas para muchas otras mujeres en el país.

Tú también puedes ser como María.



## CAPÍTULO 2

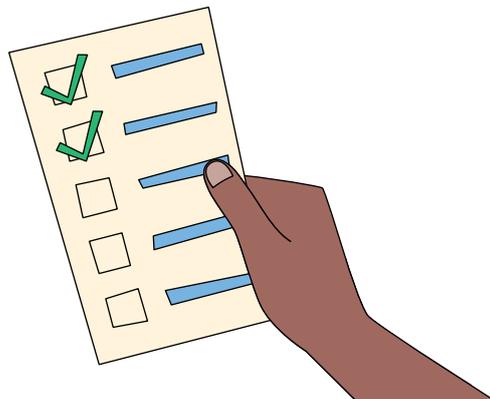
# ¿Cómo empezar a venderle al Estado?

## 2.1 ¿Qué necesito para comenzar?

Para vender tus productos o servicios al Estado, necesitas tener algunos documentos importantes:

- **RUC – Registro Único de Contribuyentes**  
– Este número demuestra que tu negocio está registrado y es legal.
- **RUP – Registro Único de Proveedores**  
– Es obligatorio para poder venderle al Estado.
- **Firma Electrónica** – Es necesaria si deseas enviar ofertas a través del Portal de Compras Públicas.
- **Certificaciones especiales** – Estas te dan prioridad como pequeña productora o negocio liderado por mujeres. Algunos ejemplos son el Sello de Agricultura Familiar Campesina con enfoque de género o el Sello Violeta (para negocios liderados por mujeres)

Puedes aprender cómo obtener estos documentos en el Kit de Herramientas (Parte 3).



**CONSEJO:** Si no tienes internet o necesitas ayuda para llenar el formulario, puedes:

- Visitar un infocentro
- Pedirle ayuda a alguien de confianza
- Acercarte al Ministerio de Agricultura o al centro de apoyo a mujeres emprendedoras de tu zona – ellos podrían brindarte asistencia



## 2.2 ¿Qué pasos debo seguir?

Puedes registrarte en línea para convertirte en proveedora a través del Portal de Compras Públicas. Aquí tienes una guía paso a paso:

### PASO 1:

Ingresa al Portal de Compras Públicas:  
[www.compraspublicas.gob.ec](http://www.compraspublicas.gob.ec)

### PASO 2:

Haz clic en “Registrarse como proveedor del Estado” Llena el formulario de registro y sube los documentos requeridos.

### PASO 3:

Espera la aprobación del SERCOP, la autoridad de compras públicas en Ecuador. Recibirás un correo de confirmación a la dirección que escribiste en el paso 2



[Más tarde esa semana, en el mercado...]



**CARMEN:** ¡No sabes! ¡Ya saqué mi RUC ¡Sobreviví a los papeleos! La señora del SRI ya me miraba como diciendo “¿otra vez usted?” en la tercera visita.



**MARÍA:** [ríe] ¡Eso quiere decir que ahora sí estás oficialmente en el negocio! ¿Y lograste sacar también el RUP?



¡Sí! Llené el formulario en línea y ya me llegó la confirmación. Ahora solo me falta averiguar qué puedo vender... y dónde encuentro esas oportunidades del Estado.



Esa parte no es tan difícil. Anda al Portal de Compras Públicas — ¿te acuerdas? [www.compraspublicas.gob.ec](http://www.compraspublicas.gob.ec)



Ah, sí... la página mágica del Estado...



[ríe] Exacto. En la página principal, haz clic en “Búsqueda Procesos”. Ahí verás todo lo que el Estado está buscando comprar en ese momento.



¿Y hay que pagar para ver eso?



Para nada — es totalmente gratis. Incluso puedes filtrar por lo que tú vendes, como alimentos o servicios. Todo está ahí. Y no te olvides de revisar tu correo seguido — por ahí te avisan si hay algo que encaje con lo que ofreces.



Listo, este fin de semana voy a sentar a mi sobrina para que me enseñe cómo buscar. ¡Te debo un café si consigo mi primer contrato!



¡Mejor una empanada de verde y estamos hechas! O bueno... ¡que sean dos empanadas!

## 2.3 ¿Cómo encuentro oportunidades para venderle al Estado?

Una vez que estás registrada como proveedora, puedes buscar oportunidades en línea a través del Portal de Compras Públicas del Estado.

Ahí es donde el Estado publica todo lo que necesita comprar — como alimentos, servicios de limpieza, uniformes, equipos y mucho más.

### SIGUE ESTOS PASOS PARA BUSCAR PROCESOS ABIERTOS:

#### PASO 1:

Ingresa al sitio web:  
[www.compraspublicas.gob.ec](http://www.compraspublicas.gob.ec)

#### PASO 2:

Haz clic en “Búsqueda procesos”

#### PASO 3:

Usa los filtros para buscar según lo que está comprando el Estado:

- Bienes (como alimentos, materiales, herramientas)
- Servicios (como limpieza, alimentación, reparaciones)

#### PASO 4:

Descarga los documentos y revisa con mucho cuidado:

- ¿Qué necesita exactamente el Estado?
- ¿Para cuándo lo necesita?
- ¿Qué documentos tienes que enviar?



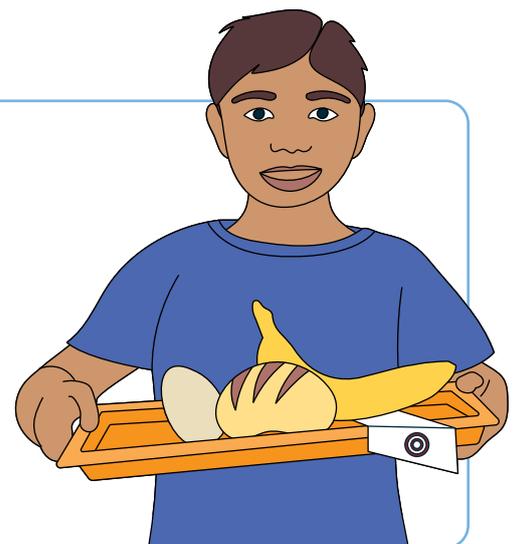
**CONSEJO:** ¡Revisa tu correo electrónico (el que usaste para registrarte en el RUP) todos los días! Ahí recibirás mensajes importantes — como invitaciones para enviar ofertas o novedades sobre oportunidades.

#### EJEMPLO

Una escuela cercana publica en el Portal de Compras Públicas una solicitud para 150 refrigerios semanales para sus estudiantes. Cada refrigerio debe incluir: un banano, un huevo cocido, y un pan pequeño.

Si tú cultivas banano o crías gallinas, y ya estás registrada como proveedora, ¡puedes enviar una oferta para entregar parte o todo lo que están pidiendo!

Esa puede ser tu primera venta al Estado — y una oportunidad de ingreso fijo cada semana para tu finca o cocina.



## 2.4 ¿Cómo envío mi oferta?

[La semana siguiente, en la feria...]



**CARMEN:** Oye, estaba viendo una de las convocatorias en la página de compras... y mencionan algo como “pliegos” y “términos de referencia”. ¿Qué es eso?



**MARÍA:** Ah sí, esos son los documentos donde la entidad del Estado explica exactamente qué quiere — qué va a comprar, para cuándo lo necesita, cómo hay que entregarlo. Es como las “reglas del juego”.



¿Y cualquiera puede ver esos documentos?



¡Claro! Están publicados en el Portal de Compras Públicas. Cualquiera que esté interesada puede leerlos y decidir si quiere enviar una oferta.



¿Y ahí también dicen cuándo te pagan? ¿O qué tan rápido hay que entregar?



Exactamente. Ahí explican los plazos de pago, las fechas de entrega, incluso si van a dar un anticipo. Por eso es súper importante leer todo con cuidado.



¡Entendido! La próxima vez que vea una convocatoria que me interese, voy a revisar bien todos los detalles antes de preparar algo.



¡Buena idea! Esos documentos te ayudan a saber si la oportunidad te conviene o no.

Una vez que encuentres una oportunidad que se ajusta a lo que tú puedes ofrecer, debes enviar una propuesta formal a través del Portal de Compras Públicas. No te preocupes — suena más complicado de lo que es. Solo sigue los pasos con calma.

### GUÍA PASO A PASO:

#### PASO 1:

Entra a [www.compraspublicas.gob.ec](http://www.compraspublicas.gob.ec).

- Busca la convocatoria que te interesa y descarga los formularios y anexos requeridos.
- Léelos con atención para entender bien qué está pidiendo la institución.

#### PASO 2:

Prepara la información que solicitan, como, por ejemplo:

- Datos sobre ti, tu negocio o tu asociación
- Pruebas de experiencia (si lo piden)
- Tu oferta técnica (qué vas a entregar y cómo)
- Tu oferta económica (el precio que propones)

#### PASO 3:

Usa tu firma electrónica para firmar los formularios, y súbelos al portal antes de la fecha límite.

#### PASO 4:

Puedes hacer el seguimiento en línea para ver si tu oferta fue aceptada o si la institución te pide información adicional.



**IMPORTANTE:** Si la oportunidad es a través del Catálogo Dinámico Inclusivo (es decir ya estás catalogada en el CDI), solo debes aceptar o rechazar la oferta en un plazo de 24 horas — ¡no necesitas llenar formularios!

**CONSEJO:** No trates de hacer todo apurada en un solo día.

Tómate tu tiempo, pide ayuda si la necesitas, y revisa bien todo antes de hacer clic en “enviar”.



## Errores comunes que debes evitar

- ✗ Olvidar leer bien las instrucciones
- Siempre tómate el tiempo para revisar los documentos. Ahí explican exactamente lo que debes hacer.
- ✗ Faltan documentos
- Haz una lista de verificación con todo lo que debes adjuntar antes de subir tu oferta.
- ✗ No firmar con la firma electrónica
- Tu oferta no es válida si no está firmada con tu firma electrónica.

## 2.5 ¿Qué pasa después de ganar un contrato con el Estado?

¡Felicidades! Tu oferta fue seleccionada. Ahora es momento de formalizar el contrato y prepararte para cumplir con la entrega.

### ¿Qué debes hacer a continuación?

- Revisa el **aviso oficial** lo antes posible
- **Acepta la adjudicación** dentro del plazo (¡no esperes! Si te atrasas, se puede cancelar el proceso)
- **Prepara los documentos adicionales** que se necesitan para firmar el contrato
- **Entrega las garantías requeridas**, si es necesario (por ejemplo: garantía de cumplimiento o garantía para un anticipo de pago)



**IMPORTANTE:** Si no aceptas la adjudicación a tiempo, pueden cancelar tu oferta — y eso podría afectar tus futuras oportunidades para participar.

### Antes de firmar el contrato:

- Junta todos los documentos que pide la institución (como certificados o información financiera)
- Coordina con la entidad contratante cuándo y cómo se firmará
- Asegúrate de que el administrador del contrato (tu punto de contacto) tenga tu correo electrónico
- Si hace falta, registra el contrato en la autoridad correspondiente
- Verifica si necesitas presentar garantías adicionales
- Establece un cronograma claro de entrega para saber cuándo y cómo vas a entregar tu producto o servicio



## Tus responsabilidades como proveedora del Estado

Cuando firmas un contrato con el Estado, estás haciendo un compromiso formal. Eso significa que debes:

- Cumplir con los tiempos de entrega acordados en el contrato
- Asegurarte de que el producto o servicio tenga la calidad prometida
- Enviar tus facturas correctamente y a tiempo
- Avisar si algo sale mal — no te quedes callada
- Mantener la comunicación con la institución con la que estás trabajando

**CONSEJO:** Si no estás segura de algún paso, contacta a la institución o pídele ayuda a alguien de confianza. No se espera que lo sepas todo la primera vez.



## ¿Por qué es importante esto?

Cumplir con tu compromiso te ayuda a construir una buena reputación. Eso puede llevarte a:

- Volver a realizar nuevos contratos
- Tener más posibilidades de ser elegida nuevamente
- Hacer crecer tu negocio y tener ingresos más estables

## ¿Qué pasa si no cumples con el contrato?

- Entregas atrasadas pueden generar multas o penalizaciones
- Si el producto o servicio no tiene la calidad acordada, pueden rechazar el pago
- En casos más graves, podrías quedar descalificada por 5 años para futuros contratos

### IMPORTANTE:

Siempre que hables con una institución pública — ya sea en persona, por correo electrónico o a través del portal — intenta dejar un registro escrito. Esto incluye:

- Fechas de las conversaciones o mensajes
- Lo que tú preguntaste o lo que te respondieron
- Cualquier foto, comprobante o archivo que hayas enviado

Tener todo claro y por escrito te puede ayudar a defender tu caso si surge algún problema o malentendido durante el contrato.



## 2.6 Preguntas Frecuentes



**MARÍA:** ¿Cuánto cuesta registrarse en el RUP?

**CARMEN:** ¡Nada! ¡Es completamente gratis!



**MARÍA:** ¿Puedo participar aunque no tenga una empresa formal?

¡Sí puedes! Puedes registrarte como persona natural, siempre que tengas tu RUC (Registro Único de Contribuyentes).



**MARÍA:** ¿Dónde puedo aprender más sobre cómo venderle al Estado?

ITC SheTrades ofrece talleres gratuitos en varias provincias. Puedes consultar en [www.shetrades.com](http://www.shetrades.com) para más información. SERCOP también ofrece capacitaciones gratuitas en línea en [www.sercop.gob.ec](http://www.sercop.gob.ec)



**MARÍA:** ¿Qué debo hacer si no puedo cumplir con un contrato?

Informa a la entidad contratante de inmediato y explica lo que pasó. En algunos casos, puedes pedir una reprogramación o solicitar cambios en el contrato.



**MARÍA:** ¿Cómo se realizan los pagos en las compras públicas?

Los pagos generalmente se hacen después de la entrega, una vez que se verifica que el contrato fue cumplido. Es importante mantener tus facturas y documentos al día.



**MARÍA:** ¿Y si la entidad contratante no realiza el pago?

Puedes presentar una queja formal ante la institución correspondiente o solicitar una mediación por los canales adecuados.



## CAPÍTULO 3

# Herramientas y guías útiles

Este kit de herramientas reúne recursos prácticos para ayudarte a dar pasos reales hacia la venta al Estado en el Ecuador.

Cada sección incluye explicaciones simples y enlaces a las herramientas que necesitas — como dónde registrarte, cómo recibir apoyo o dónde encontrar oportunidades.

Escanea los códigos QR para ir directamente a los sitios web, guías y formularios.

### HERRAMIENTA 1: CÓMO REGISTRARTE Y QUÉ NECESITAS PARA SER PROVEEDORA



Saca tu número de **Registro Único de Contribuyentes** (RUC)



Regístrate en el **Registro Único de Proveedores** (RUP)

#### ¿SABÍAS QUE...?

El Catálogo Dinámico Inclusivo (CDI) es un proceso especial pensado para facilitar la participación de pequeñas productoras y negocios liderados por mujeres en las compras públicas.

Está diseñado para darte más oportunidades reales de venderle al Estado.

### HERRAMIENTA 2: CÓMO ENCONTRAR OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA SER PROVEEDORA



Busca oportunidades, filtra según lo que ofreces y descarga los documentos necesarios



Regístrate en el Catálogo Dinámico Inclusivo (CDI) para ofrecer tus productos o servicios directamente a las entidades públicas



Consulta compras activas y solicitudes de cotización de instituciones públicas



### HERRAMIENTA 3: PREPARAR Y ENVIAR OFERTAS



Conoce la estructura de pliegos y términos de referencia para Ferias Inclusivas



Conoce la estructura de ofertas para la presentación en Ferias Inclusivas

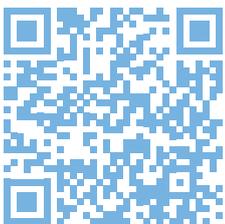


Como presentar ofertas en el Catálogo Dinámico Inclusivo



Manuales útiles de SERCOP para acompañarte en el proceso de compras públicas

### HERRAMIENTA 4: RESPONSABILIDADES Y CUMPLIMIENTO DEL CONTRATO



Conoce las reglas clave que debes cumplir como proveedora del Estado



Explora las herramientas de SERCOP para proveedoras y entidades contratantes

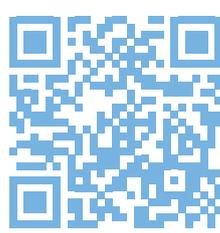
**CONSEJO:** Si no sabes cómo usar un código QR, pídele ayuda a alguien de confianza — como un familiar, una amiga o alguna compañera de tu grupo de mujeres.



### HERRAMIENTA 5: CAPACITACIÓN Y APRENDIZAJE



Participa en talleres y webinars gratuitos de SERCOP, en línea o presenciales



Descubre webinars, talleres y recursos gratuitos del ITC para fortalecer tu negocio

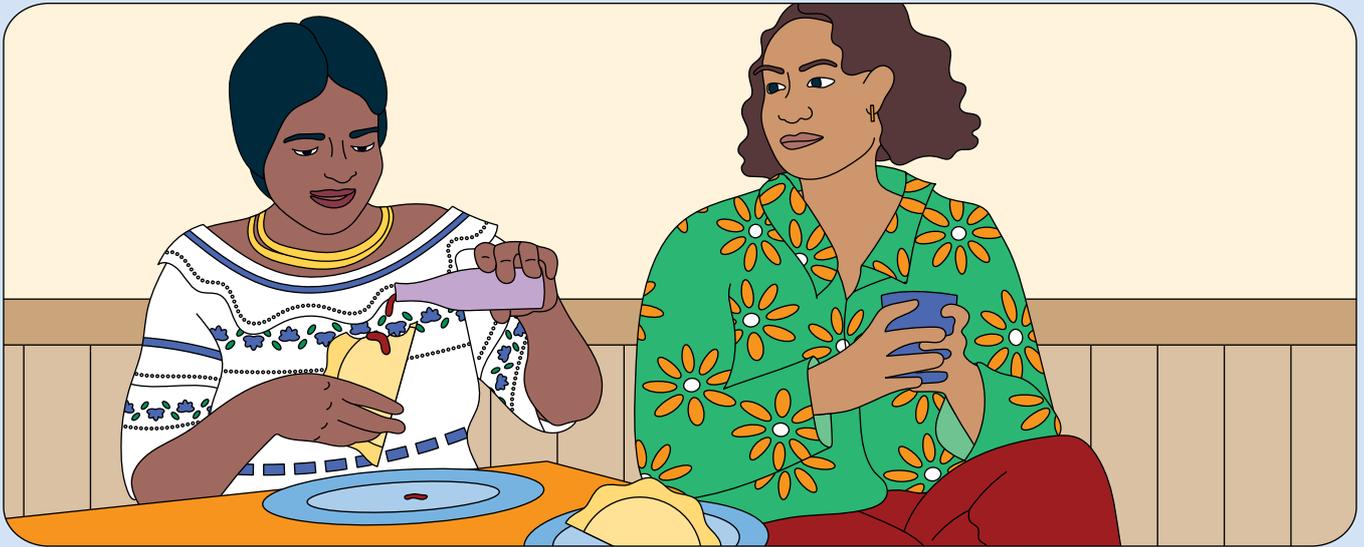
### HERRAMIENTA 6: CERTIFICACIONES



Infórmate sobre el Sello de Agricultura Familiar Campesina con enfoque de género (AFC)



Accede al Acuerdo Ministerial que regula la obtención del Sello Violeta



[En su lugar favorito de empanadas...]

**MARÍA:** Bueno, ya llegó el momento de reclamar mi premio. ¡Dos empanadas de verde, por favor!

**CARMEN:** [ríe] ¡Te las mereces! Y ahora me toca a mí contarte algo. Me enteré de algo que se llama el Sello AFC — ¿has escuchado?

Lo he visto por ahí, pero nunca le he puesto atención. ¿Qué es?

Es un sello que da el Ministerio de Agricultura para productores de agricultura familiar campesina — sobre todo pequeños y mujeres. Te ayuda a que te reconozcan cuando vendes al Estado.

Hmm... ¿y para qué sirve exactamente?

Te facilita vender en Ferias Inclusivas o en programas de alimentación del Estado. Muestra que eres una productora local y responsable.

Suena útil. ¿Qué necesitamos para pedirlo?

Solo hay que ir a la oficina del MAG y dar tus datos. Luego un técnico va a tu finca para revisar cómo trabajas y ayudarte con los papeles.

¿Y solo hay un tipo de sello?

No, hay cuatro: General, Género (para fincas lideradas por mujeres), Juventud, Agroecológico. Puedes aplicar sola o como parte de un grupo.

¿Y si yo hago mermelada de frutas, por ejemplo?

En ese caso, probablemente vas a necesitar una notificación sanitaria de ARCSA. Si vendes productos frescos, tal vez te pidan un certificado de calidad o una carta de un grupo de capacitación.

¡Vea, no tenía idea de nada de eso! Bueno, amiga... la próxima te invito un cafecito.

Trato hecho. Pero hoy, ¡las empanadas corren por mi cuenta!

## HERRAMIENTA 7: HERRAMIENTAS FINANCIERAS

Tener acceso a financiamiento puede marcar la diferencia — sobre todo cuando estás empezando con tu finca o negocio, o si necesitas cumplir con contratos más grandes.

Por suerte, existen programas e instituciones que ofrecen créditos, préstamos y apoyo financiero para ayudar a mujeres a participar en las compras públicas.

Ya sea para comprar insumos, cumplir con pedidos grandes o hacer crecer tu negocio.



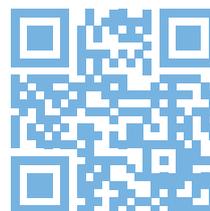
**BanEcuador**  
Crédito Súper Mujer  
Rural



**BanEcuador**  
Crédito Violeta



**Corporación  
Financiera Nacional**  
Préstamos  
productivos con tasas  
preferenciales



**Bancos privados  
y cooperativas  
de ahorro y crédito**  
Opciones  
de microcrédito  
para mujeres  
empreendedoras

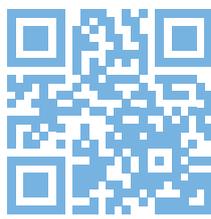
## HERRAMIENTA 8: OTRAS HERRAMIENTAS EN LÍNEA ÚTILES



Obtén tu firma electrónica — es obligatoria para enviar ofertas a través del Portal de Compras Públicas.



Usa el sistema Quipux — una plataforma del Estado que se usa para comunicarse de forma oficial con las instituciones públicas



Consulta esta herramienta con inteligencia artificial para recibir respuestas rápidas a tus preguntas sobre compras públicas

## Recursos adicionales

¿Quieres saber más sobre compras públicas en Ecuador?  
Visita: [www.compraspublicas.gob.ec](http://www.compraspublicas.gob.ec) / [www.secop.gob.ec](http://www.secop.gob.ec)

¿Te interesan los programas de ITC y SheTrades?  
Explora: [www.shetrades.com](http://www.shetrades.com) / [www.intracen.org](http://www.intracen.org)

## ¡Contáctanos!

Para más información o apoyo,  
puedes contactarnos en  
[womenandtrade@intracen.org](mailto:womenandtrade@intracen.org)

# #SheTrades

EL ÉXITO DE ELLA. NUESTRO FUTURO.

La Iniciativa SheTrades del Centro de Comercio Internacional (ITC, por sus siglas en inglés) es una plataforma global que empodera a las mujeres para que participen en los negocios, generando valor tanto para ellas como para sus comunidades.

La Iniciativa garantiza que existan las capacidades y condiciones adecuadas para fomentar un comercio inclusivo y sostenible.

SheTrades implementa actividades y capacitaciones que mejoran la capacidad de las mujeres empresarias para hacer negocios con éxito. Al mismo tiempo, la Iniciativa trabaja para eliminar las desigualdades que obstaculizan la participación de las mujeres en el comercio y promover un entorno comercial más favorable para todos.

Centro de Comercio  
Internacional (ITC)

54-56 Rue de Montbrillant  
1202 Ginebra  
Suiza

 [www.shetrades.com](http://www.shetrades.com)

 @ITC\_SheTrades

 @ITC\_SHETRADES

 @internationaltradecentre

 ITC SheTrades